

Gilles SAVARY

Gestion de Projets

Développement de Logiciels

Conseil Technico - Commercial

Gilles SAVARY

RÉSUMÉ

Diplôme d'Ingénieur Mécanicien-Electronicien. Parcours professionnel caractérisé par la gestion de projets, le développement et le support de systèmes informatiques, le conseil et le support technique à la vente et au marketing, ainsi que l'assurance qualité. Développement et promotion de produits d'automatisation. 20 ans d'expérience en matière de gestion de projets industriels clients et de développement de logiciels.

PROFIL PERSONNEL

Apporte à l'organisation dynamisme, initiative, rigueur et créativité. Aisance relationnelle, sens de l'écoute et de l'observation, clarté d'expression et sens de l'argumentation. Apte à déléguer et à motiver un groupe; esprit d'équipe et autonomie d'action.

Méthodique, pragmatique, prévoyant et persévérant; enthousiaste, ouvert, curieux d'esprit, altruiste, digne de confiance. Bonnes facultés d'analyse et de synthèse, esprit logique et critique. Volonté et maîtrise de soi, faculté d'adaptation, conscience professionnelle; résistance au stress. Apprécie challenges et défis qui stimulent son action.

COMPÉTENCES DÉCISIVES

➤ Gestion de projets

- Gestion de projets industriels clients clé en main comprenant : offres, négociations, planification du budget et des ressources, financement, sous-traitance, suivi de réalisations et de mises en service.
- Développement de logiciels : pré-études, spécifications, planification, suivi, libération.
- Conduite d'équipes d'ingénieurs de développement logiciel, électrique, électrotechnique.

➤ Développement de logiciels

- Support technique client de logiciels de production et de diffusion d'information par le web.
- Création de sites web.
- Développement d'applications liées à l'ordonnancement robotique avec bases de données.
- Réalisation d'une base de données destinées à la gestion des clients et des projets.
- Etude d'interfaces homme/machine, présentation de maquettes, réalisation des librairies.
- Développement d'un simulateur de flux de production de fabrication de câbles.
- Spécification, développement, test et mise en service de systèmes de vision.
- Conception d'un noyau temps réel multi-tâches pour le contrôle de machines.

➤ Support Vente et Marketing

- Elaboration technico-commerciale d'offres.
- Gestion de produits : structuration de l'offre, documentation commerciale, support à la vente et au marketing, présentation aux clients.
- Création d'une marque (Nomos®).
- Organisation et présentation de produits d'automatisation lors de foires spécialisées.

DÉROULEMENT DE CARRIÈRE

- 2008- **APPLIED MATERIALS**, Cheseaux/Lausanne (*Équipements pour l'industrie du solaire*)
Software Manager 2008
- Mise en place du suivi de projet de développement software, en particulier les spécifications, le test et la libération de versions. Création du processus de suivi des bugs et des améliorations, mise en place d'une base de données. Sous-traitance des développements software.
- Engineering Manager** 2008-
- Responsable de l'équipe de mise en service des machines (11 personnes et 1 superviseur)
- Constitution d'une équipe de 10 personnes pour le développement électrique, électronique, électrotechnique, mécatronique et software. Recrutement, transfert de savoir-faire, mise en place des méthodes et processus d'Applied Materials.
- Supervision des projets : Obsolescence électrotechnique et introduction de nouvelles technologies (Sinamics), développement de nouvelles machines, amélioration continue, nouveau concept électronique et software avec préparation de brevet...
- Support pour la fabrication en seconde source des armoires électriques (sélection du fournisseur, spécifications, inspection du premier article)
- Résolution de problèmes électrotechniques chez des clients en Chine.
- 2005-2007 **VIBROMETER**, Fribourg (*Systèmes de détection de vibrations pour l'aviation et l'industrie*)
Project Leader
- Gestion des projets de développement de nouveaux produits.
- 2003-2004 **ACTUATE INTERNATIONAL**, Fribourg (*Logiciel de production et de diffusion d'information*)
Customer Support Engineer / Team Lead
- Support technique aux clients : Résolution de problèmes et conseils.
- Gestion de l'équipe, supervision des cas, interface avec le support et développement des USA.
- 1999-2001 **ZYMARK**, Lausanne (*Équipements robotiques de laboratoires pharmaceutiques et chimiques*)
Software Engineering Manager
- Conduite de projets clients composés d'applications d'ordonnancement et de bases de données.
- Gestion informatique du site : installation d'un domaine NT, Intranet et Internet.
- 1990-1999 **NEXTROM**, Ecublens (*Équipements pour l'industrie des câbles et tubes plastiques*)
Business Project Manager 1997-1999
- Gestion de projets clients pour la fourniture de lignes de production de tubes plastiques.
- Développement d'une base de données de suivi de projets clients.
- Automation Manager** 1993-1996
- Responsabilité du développement de produits d'automatisation de lignes de production.
- Responsabilité de l'équipe de développement (12 ingénieurs).
- Promotion des nouveaux produits au sein de l'entreprise et auprès des clients.
- Project Manager** 1991-1993
- Fabrication d'une ligne de production destinée à valider le nouveau concept d'automatisation.
- Industrial Engineer** 1990-1991
- Structuration et simplification des produits d'automatisation existants.
- Création du système qualité ISO 9001 pour le développement logiciel.
- 1989-1990 **TESA**, Renens (*Équipements pour la mesure et le contrôle dimensionnel*)
System Engineer :
- Test de nouvelles technologies informatiques. Gestion du parc informatique. Développement et support des projets clients avec bases de données.
- 1985-1989 **CERAC**, Ecublens (*Centre de Recherche Atlas-Copco*)
Consulting Engineer 1988-1989
- Élaboration de la nouvelle activité de conseil pour les systèmes de visions industriels robotiques.
- Research Engineer** 1985-1987
- Analyses, évaluations, développements de bibliothèques et d'applications (noyau temps réel, vision industrielle). Responsabilité d'un projet de systèmes de vision pour l'assemblage robotique.

Gilles SAVARY

FORMATION ET DIPLÔMES

Formation continue dans les domaines du management, de la gestion de projets et de produits, du développement des affaires, de la qualité, de la conception et du développement logiciel.
Diplôme d'Ingénieur Mécanicien-Electronicien de l'Ecole Spéciale de Mécanique et d'Electricité, Paris 1984. Baccalauréat C (Mathématiques et sciences physiques), Académie de Créteil, 1978.

LANGUES

Français : langue maternelle

Anglais : courant

Espagnol : connaissances orales

INFORMATIQUE

Analyse, conception et programmation à l'aide de diverses méthodes (SA, Merise, UML) langages (Visual Basic, C, Modula2, Pascal, Assembleur, Java, HTML...) et bases de données (Oracle, SQL-Server, Access, FileMakerPro). Maîtrise des systèmes d'exploitations (Windows, Linux, VMS), des réseaux (Internet/intranet) et des applications bureautiques (MS Office...).

DONNÉES PERSONNELLES

Né le 3 septembre 1960

Divorcé, 1 enfant

Nationalités suisse et française

... Quelques appréciations

« ...Monsieur Savary est un collaborateur de confiance, efficace, dynamique, capable de travailler aussi bien en équipe que de façon indépendante. Son comportement vis-à-vis des clients, des collaborateurs et responsables de la société a toujours été agréable et exemplaire... »

2001, ZYMARK
Christa Nutzhorn, General Manager

« ...Nous avons trouvé en M. Savary un collaborateur dynamique et organisé, entretenant de bonnes relations tant avec ses collègues qu'avec ses supérieurs. Ses compétences techniques alliées à son sens aigu de la clientèle ont fait de lui un précieux collaborateur qui nous a donné entière satisfaction... »

1999, NEXTROM
Franz Jermann, Business Manager

« ...Monsieur Savary s'est toujours acquitté de son travail à notre entière satisfaction, avec un professionnalisme remarqué et un esprit de coopération et de synthèse très apprécié. Il a toujours fait preuve d'un grand sens des responsabilités dans la gestion des projets qui lui ont été confiés ainsi que dans leurs exécutions. La qualité de ses rapports avec ses supérieurs et ses collègues lui a valu estime et sympathie... »

1989, CERAC
Dr. David Hugues, Directeur